

ERIC KURZAWSKI

Missions de conseil en Business Développement International

Trilingue Français, Anglais, Allemand

Prestations externes/Coaching/Accompagnement

Développement Commercial - Direction Filiale

Energies Nouvelles - Industries - Technologies et Innovation



F-69003 LYON

+33 (0)6 63 70 15 58

ekurzawski@free.fr



«Donner un nouvel élan à votre business, améliorer vos performances, structurer votre équipe commerciale : le développement commercial sur le marché intérieur ou à l'export est un enjeu majeur pour les entreprises.

Je vous accompagne dans le **renforcement de votre activité commerciale** par une **approche organisationnelle et opérationnelle** en vous proposant des solutions simples, concrètes et adaptées. »

Eric Kurzawski



Développement commercial

- Structuration et accompagnement du développement commercial
- Analyse stratégique
- Recherche de partenaires techniques et commerciaux
- Management des équipes
- Étude des opportunités des marchés



Stratégie Export

- Accompagnement au développement international
- Diagnostic interne et externe
- Ciblage des marchés, prospection, offre produit, distribution
- Financement, contexte réglementaire
- Interculturalités



Marketing BtoB

- Stratégie marketing
- Analyse de la concurrence
- Plan d'action marketing
- Etudes de marché
- Positionnement produit
- Salons professionnels
- Veille technologique et stratégique



Formation



MBA Sciences Po - IEP Paris



MAE CAAE - IAE Paris



MASTER 2 Génie Energétique Industriel



Gustav Kaeser Training Management, Suisse



Références et expériences professionnelles

Solarworld France (Direction Commerciale), **AdVenta** (Dév. Com.), **Aria** (Dév. affaires), **Ataway** (Export), **WH2** (Etudes marché), **Colin Europe** (Marketing-Dév. Com.), **Eisenmann** (Dév. affaires), **HélioDys** (Entrepreneuriat), **Kvaerner Heurtey** (Affaires), **SolarPure** (Start-up), **ITM Power** (Marketing), **Therm-IC** (Conduite du changement), **Lumi'Air** (Marketing)